

# Введение в экономический анализ права

Ярослав Кривой

Belarusian Research and Outreach Center

25 февраля 2012

# Два аспекта юридических норм

- **Описательный:** эффект юридических норм на поведение и результаты
- **Нормативный:** увеличение социально-полезного эффекта юридических норм

# Отличия экономического анализа права как метода

- Использование моделей и эмпирического тестирования теорий
- Подчеркнутая рациональность субъектов отношений
- В качестве главного критерия - мера социального благополучия в результате регулирования

# Зачем нужна собственность?

- Стимул работать
- Стимул улучшать вещи (например, обрабатывать землю)
- Поощрение передачи вещей (взаимно выгодно), а значит более эффективное использование собственности (например, старый фермер хочет продать землю)
- Эффективные способы производства (специализация и разделение труда)
- Избежание споров
- Уменьшение на защиту и захват собственности (в т.ч. физические конфликты)
- Защита от рисков
- Распределение материальных благ

# Разделение имущественных прав

- Преимущество – некоторые права более ценны для одного участника, чем для другого (например, аренда квартиры)
- Недостаток – могут возникать конфликты по поводу условий раздела собственности плюс издержки связанные с процессом передачи и фиксации прав
- Особенности собственности в социалистическом обществе

# Зачем ограничивать куплю-продажу?

- Внешний эффект (оружие, загрязнение окружающей среды)
- Недостаток потребительской информации
- Неспособность воспринимать информацию
- Моральные причины

# Моральный риск (Moral Hazard)

- Склонность брать неоправданные риски потому, что издержки и возможный ущерб несет другая сторона. Примеры:
- Наличие страховки
- Почасовая оплата работы
- Моральный риск может вредить всем сторонам (например в случае пожара)
- Способы уменьшения – предоставление информации, учет мотивации сторон в договорах

# Гражданско-правовые деликты

- Социальная цель – минимизация объема ущерба и ожидаемых случайных потерь
- Расчет ответственности вне зависимости от ВИНУ

Уровень осторожности	Издержки осторожности	Вероятность происшествия	Ожидаемые потери от происшествия	Общие социальные потери
отсутствует	0	15%	15	15
средний	3	10%	10	13
высокий	6	8%	8	14

# Виды ответственности

- Ответственность в зависимости от вины (за неосторожность) – причинитель вреда должен нести ответственность только если он был неосторожным, то есть не соблюдал уровень осторожности определённый законом
- Суд определяет и размер ущерба и степень неосторожности

# Оценка вреда с учетом ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Уровень осторожности	Издержки осторожности	Ответственность	Ожидаемый ущерб	Полная стоимость для причинителя вреда
0	0	да	15	15
средний	3	нет	10	13
высокий	6	нет	8	14

# Дилемма заключенных

	Признать вину	Отрицать вину
Признать вину	10, 10	0, 15
Отрицать вину	15, 0	1, 1

# Для чего заключаются договора?

- Разница в оценке
- Преимущества в производстве
- Взаимодополняемость
- Займы
- Распределение рисков
- Различные ожидания сторон

# Увеличение «пирога»

- Добавление как можно большего количества взаимовыгодных условий
- Создание дополнительной ценности договора
- Удаление условий, из которых следует больше издержек чем выгод
- Учет мотивации сторон и морального риска
- Распределение рисков

# Практическое применение условий контракта

- Условия должны быть понятными и доказуемыми
- Высокие издержки на разрешение споров
- Условия должны быть верифицируемы судьями или арбитрами

# Полные и неполные договора

- Почему все контракты на практике неполные?
- Верифицируемость условий договоров
- Ожидаемые издержки неполноты договоров

# Полные договора

- Pareto оптимальные договора: договор не может быть изменен без уменьшения полезности для сторон
- Пример свадьбы

# Договора по выполнению работ

- Договора «стоимость плюс»
- Договора с фиксированной суммой
- Мотивация (время, издержки, качество)
- Установление верхних пределов, подробные инструкции, описание качества
- Промежуточное утверждение клиентом
- Неопределённость и пересмотр условий
- Распределение рисков

# Применение – школьный спортзал

- Качество
- Время
- Максимально допустимые издержки
- Аргументы в судопроизводстве  
(добросовестность, мотивация, примеры)

# Агентские договора

- Основанные на исполнении
- Основанные на трудовом вкладе (отслеживание)
- Фиксированная оплата (отслеживание)
- Смешанные
- Несение рисков

# Вопросы разрешаемые судами

- Основная цель - увеличение благосостояния сторон (но благополучие тех, кто не участвует в договоре тоже учитывается)
- Заключение договоров
- Толкование договоров
- Нарушение договоров

# В случае нарушения договора

- Денежный ущерб
- Исполнение обязательств в натуре
- Пересмотр или отмена договоров

# Оценка ущерба

- Мотивация для выполнения контракта (издержки и выгоды)
- Полностью согласованные контракты (риски непредвиденного исполнения не существуют)
- Неполные контракты (желательность умеренного ущерба)
- Является ли возмещение расходов вместо исполнения моральным? (удовлетворение действительного ожидания)

# Исполнение в натуре

- Мотивация для исполнения или возмещение ущерба
- Способность привести в исполнение (например, передача имущества или исполнение услуг)
- Оценка покупателем и продавцом и исполнение в натуре

# Пересмотр условий

- Знание сторонами друг друга
- Стоимость пересмотра
- Тупик в переговорах

# Юридический пересмотр договоров

- Вредный внешний эффект
- Вред должен превышать полезность
- Потери для одной из сторон контракта (недостаток информации или способности ее оценить)
- Публичная политика (человеческая жизнь, моральные ценности и т.п.)

# Внесудебные способы исполнения

- Альтернативные способы разрешения споров
- Самопомощь
- Репутация

# Составление контрактов

- Пример кофейни и структура мотивации
- Основная зарплата + два вида премиальных
- Премиальные за прибыль – если прибыль превосходит определенный уровень
- Премиальные по результатам тайной инспекции
- Премиальные делятся 70% и 30% между администраторов и заместителем + они получают значительные скидки на покупку товаров, включая кофе.

# Рекомендуемая литература

- Howell Jackson et al, **Analytical Methods for Lawyers** (Foundation Press) – введение в экономический анализ права
- Richard Posner, **Economic Analysis of Law** (Aspen Publishers) – рекомендуется для людей с юридическим образованием
- Steven Shavell, **Foundations of Economic Analysis of Law** (Harvard University Press) - рекомендуется для людей с экономическим образованием